

Diesels de "course" Mieux que les essence ?



page 38

7 matchs fratricides

- VW Touareg R50 TDI **350 ch** ● BMW 335d **286 ch**
- Audi A4 3.0 TDI **248 ch** ● Alfa Brera 2.4 JTD **218 ch**
- BMW 123d **284 ch** ● Renault Mégane 2.0 dCi RS **175 ch**
- Opel Corsa 1.7 CDTI GSI **125 ch**



PRATIQUE
Verrouillage à distance, localisation après vol...



page 58

7 systèmes anti-malfaiteurs à l'épreuve



Essai XXL

page 35

Le coupé cabriolet **Mercedes SLK** restylé comme si vous y étiez

→ Dossier essais

page 24

Stars du marché Quel modèle choisir

150 versions analysées



Audi A4, BMW Série 1, Citroën C4 Picasso, Ford Focus, Peugeot 207, Renault Clio, VW Tiguan, etc.

→ VOITURE NEUVE

page 60

LOUER OU ACHETER ? Le match crédit/location

→ VOITURES D'OCCASION

page 54

Peugeot 306, Renault Scénic 1, Twingo, Citroën Picasso, VW Golf 4, etc.

Que valent-elles au crash-test ?

Assurance



amiable: vous n'avez ément tort

st lecteurs



ro Cee'd 3 portes jugée automobilistes

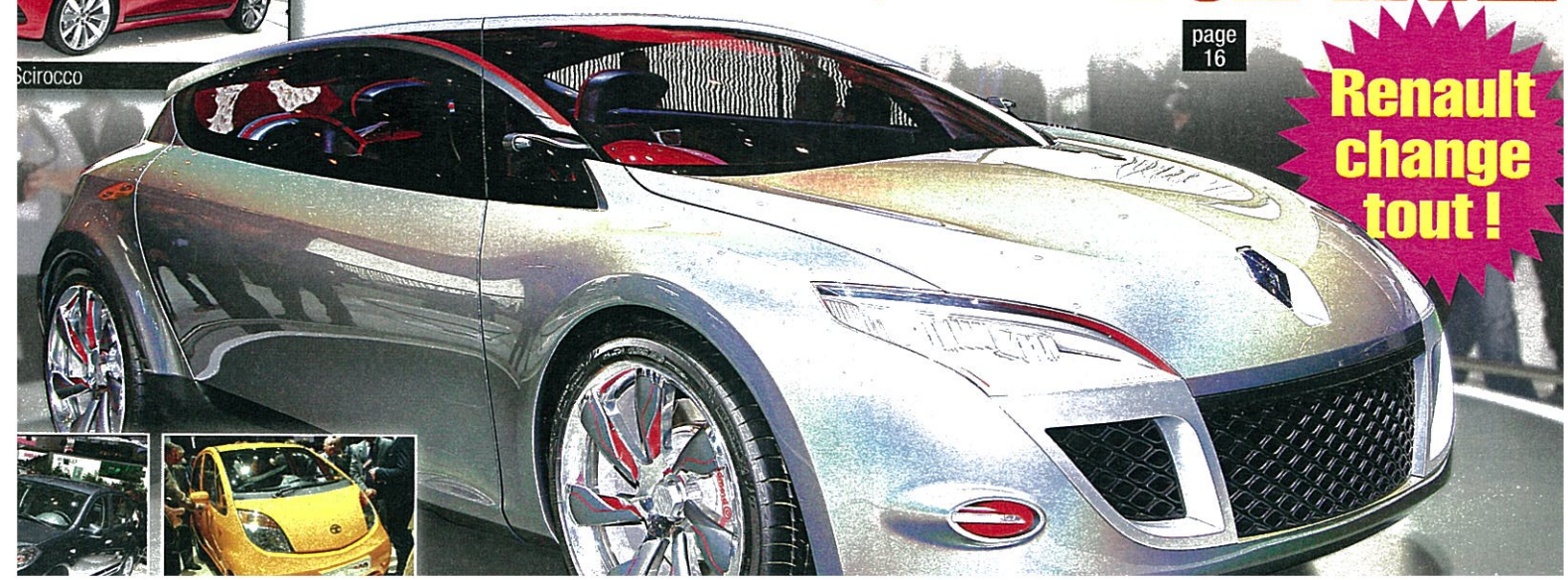


Scirocco

Nouvelle MÉGANE

page 16

Renault change tout !





L'autre façon de financer son auto

Louer, moins cher qu'acheter ?

LOA contre crédit le match

Aujourd'hui, l'offre avec option constructeur organismes sés prétend er l'acquisition Cela vaut-il

Une chose est sûre, l'argent coûte de plus en plus cher ! Alors qu'il y a deux ans on "fice-lait" l'achat d'une auto avec un taux de crédit inférieur à 5 %, aujourd'hui, il faut plutôt compter 7 %. Une solution à ce problème ? Et si c'était tout simplement l'achat lui-même qui coûtait cher dans cette acquisition ? Lapalissade, direz-vous. Pourtant, à étudier certaines offres de location avec option d'achat (LOA), la question n'est pas si sottise. Et un nombre croissant d'acheteurs y a répondu. Car sans comptabiliser les LOA contractées auprès d'organismes spécialisés, 10 % des clients

trois ou quatre ans, le tout pour un loyer mensuel inférieur à ce que leur coûterait un crédit.

UNE NOUVELLE TENDANCE ?

Reste à savoir si ce succès naissant est mérité, ou si la formule ne réussit globalement à séduire qu'une clientèle pressée, de celle qui souhaite avant tout éviter les obligations liées à l'achat d'une auto (formalités, revente, assurance...). Pour y voir plus clair, nous avons opposé les formules de LOA proposées par les constructeurs et les organismes financiers multimarques aux crédits classiques, bancaire et

Comment nous avons procédé

Citadine, berline compacte, 4x4 ou familiale, nous avons établi, pour chaque catégorie, quatre simulations (47 modèles au total). D'un côté, un crédit contracté soit auprès d'une banque, soit auprès du constructeur, sur la base du prix négocié auquel on peut aisément prétendre en concession (remise indiquée dans le "Prix du neuf" page 73 de votre journal). De l'autre, nous avons fait établir deux

devis de location avec option d'achat (LOA) et engagement de reprise, l'un chez le constructeur, l'autre chez un spécialiste du financement multimarque. Dans les deux cas, nous avons intégré à notre calcul le bonus ou le malus écologique. Pour notre comparatif final, LOA contre crédit, nous avons conservé le coût le plus intéressant de chaque formule. Revue de détail...

Côté location (LOA)

Il s'agit d'un contrat de location avec option d'achat (LOA) et engagement de reprise par le loueur. En clair, au terme du bail, au lieu de conserver la voiture en payant une valeur résiduelle négociée au départ, vous la rendez à la société de location. Nous nous sommes mis dans la peau d'un locataire et avons demandé, pour chaque modèle, une simulation chez le constructeur, et une autre auprès de Fastlease, société spécialisée dans la LOA aux particuliers. A chaque fois, la durée de 36 mois inclut un premier loyer majoré (PLM), correspondant à 20 % du prix de l'auto. Le kilométrage annuel est de 20 000 km pour une voiture diesel, de

15 000 km pour une essence. Le coût de revient total correspond à l'addition du PLM et des 35 mensualités suivantes, avec remise des clés de la voiture en fin de contrat. **Attention**, pour les simulations de LOA, l'organisme spécialisé, a édité les tarifs négociés qu'il est en mesure d'appliquer pour chaque modèle (plus ou moins intéressant selon la marque). Les constructeurs, eux, ont peu ou prou appliqué de remise, laissant ce soin à leurs réseaux avec lesquels ils ne souhaitent pas interférer. Concrètement, cela signifie que, de votre côté, il vous reste encore une certaine latitude pour faire baisser le prix de la LOA constructeur, à négocier sur place avec le conseiller commercial de la marque.

Côté crédit

L'apport personnel représente 20 % du prix catalogue des voitures, et l'emprunt porte sur une durée de 60 mois, histoire de conserver des mensualités "digestes". Un remboursement anticipé est prévu au bout de 36 mois, sans pénalité. Face aux devis des constructeurs, nous avons calculé celui d'une banque, en lui appliquant un

TEG * moyen (hors assurances) de 6,75 %. Pour tous les modèles sélectionnés, nous avons donc obtenu deux coûts. Chacun représente la somme de l'apport initial, des 36 mensualités et du remboursement anticipé du crédit (capital restant dû), à laquelle on soustrait la valeur estimée de revente de l'auto après 3 ans (60 000 km pour les diesels et 45 000 km pour les essences).

* Taux effectif global : taux d'intérêt de base + frais de dossier.

Coût de revient et classement

Pour chaque formule, nous avons retenu le coût total. La mensualité indiquée dans nos tableaux est donnée à titre indicatif. En effet, celle de la LOA est souvent moins élevée que celle du crédit, alors que le coût final est plus important.

payez l'intégralité de la voiture, d'où des mensualités plus corsées. Mais vous récupérez vos billes à la revente. Du coup, l'addition est généralement plus faible qu'en louant. Pour notre classement, c'est logiquement le coût de revient qui est le

Les citadines

Prendre une petite voiture en location n'engendre pas forcément un surcoût. On peut même gagner de l'argent! En revanche, parfois, louer tourne au coup de bambou.

Crédit ou LOA : le match

Le crédit

L'apport initial s'élève à 20 % du prix de l'auto, et l'emprunt, contracté sur 60 mois, sera remboursé après 3 ans sans pénalité.

La LOA

Le contrat dure 3 ans, soit 36 loyers. Le premier loyer majoré (PLM), non récupérable, se monte à 20 % du prix de l'auto.

Le prix de la LOA

La différence de coût de revient entre la meilleure offre LOA et son homologue à crédit a été calculée. Le résultat, gain ou surcoût, a ensuite été ramené en pourcentage du

prix de l'auto. Nous avons établi un classement sur cette base, de l'économie la plus importante à la plus élevée, pour la LOA rapport au crédit classique

La mensualité

Le loyer mensuel

Gain ou surcoût de la LOA après 36 mois

		Banque	Constructeur	Spécialiste	Constructeur	Par rapport au crédit	Par rapport au prix de l'auto
1	Citroën C3 1.4 HDi 70 Pack Clim	227,50 €	245 €	134 €	242,50 €	Le gain : 399 €	- 2,4 %
2	Nissan Micra 1.4 88 Acenta	209,50 €	218 €	123,50 €	233 €	Le gain : 107 €	- 0,7 %
3	Seat Ibiza 1.4 TDI 80 Fresh	197 €	208 €	136,50 €	217 €	Le surcoût : 359 €	+ 2,4 %
4	Mini Clubman Cooper D 110	369 €	385 €	335,50 €	252,50 €	Le surcoût : 1 495 €	+ 6,4 %
5	Suzuki Swift 1.3 DDIS GL	182,50 €	185 €	Indisponible	170 €	Le surcoût : 957 €	+ 7,2 %
6	Opel Corsa 1.3 CDTI 75 Enjoy	219,50 €	225,50 €	165 €	233,50 €	Le surcoût : 1 253 €	+ 7,7 %
7	Fiat 500 1.2 8V 69 Pop	170,50 €	166 €	128,50 €	114 €	Le surcoût : 968 €	+ 8,7 %
8	Renault Clio 3 1.5 dCi 85 Extrême	226,50 €	231 €	177 €	201,50 €	Le surcoût : 1 771 €	+ 10,7 %
9	Smart Fortwo Coupé Pulse cdi 45	173 €	179,50 €	134,50 €	140 €	Le surcoût : 1 590 €	+ 12,5 %
10	Mini Coupé Cooper 120	291,50 €	301 €	238 €	218,50 €	Le surcoût : 2 430 €	+ 12,6 %
11	Toyota Yaris 1.3 VVT-i 87 Luna Pack	220,50 €	226 €	209,50 €	230 €	Le surcoût : 2 060 €	+ 13,8 %
12	Peugeot 207 1.6 HDi 90 Premium	251,50 €	265,50 €	246 €	327,50 €	Le surcoût : 2 866 €	+ 15,7 %
13	Ford Fiesta 1.4 TDCi 68 Fun	170,50 €	163 €*	204,50 €	262 €	Le surcoût : 2 116 €	+ 15,8 %

* Offre promotionnelle chez Ford, valable jusqu'à fin juin, pour l'achat à crédit d'une Fiesta: TEG (hors assurances) à 4,9 %, au lieu de 8,4 %.

■ Ça vaut le coup ■ Ça se discute ■ Ça ne vaut pas

→ Louer plutôt qu'acheter

Ça vaut le coup



Une C3 en loc', j'y gagne

Via un loueur spécialisé, le gain total réalisé pour rouler dans la petite Citroën ou la citadine de Nissan n'est pas exorbitant, mais représente toujours 400 € pour la C3 et 100 € pour la Micra. Et si vous n'êtes pas un fin négociateur, s'adresser à une société de location peut s'avérer avantageux, car ses prix sont généralement déjà remisés. La formule a de quoi séduire aussi pour la Seat Ibiza, la perte étant minime.

Mini, 500 : pas mal...

Quand le surcoût plafonne à moins de 10 % du prix de l'auto, la LOA peut encore conserver des attraits. Par exemple, pour environ 40 € (1 495 €/36) de plus par mois par rapport au coût total du crédit, vous disposez de la Mini Clubman, ou, moyennant 27 € mensuels supplémentaires 968 €/36), vous roulez en Fiat 500 sans vous soucier, à l'échéance, de la revente. Même si ces stars ne posent aucun problème dans ce domaine, en les louant, vous vous offrez le luxe de vous éviter toutes ces démarches.

Ça se discute



Au-delà de 1 500 €, stop!

Passé 1 500 € de perte et 10 % du prix de l'auto, la LOA devient un truc de riche. Un comble pour une citadine! En bas de tableau, la Fiesta présente le différentiel le plus important entre achat et location, compte tenu de son prix. Toutefois, sans l'actuelle promo-crédit chez Ford, l'écart se réduirait à +13 % au lieu de 15,8 %, et la lanterne rouge reviendrait alors à la Peugeot 207, dont le surcoût est important (près de 3 000 €!).

Bonus/malus écologique : sans douleur... pour les loués

La nouvelle loi sur la pastille écologique est claire : la voiture louée profite d'un bonus. Il est déduit du montant de la première quittance de loyer. Selon elle, en effet, celui-ci doit bénéficier "à la personne qui loue la voiture". En revanche, pour ce qui est du malus, le texte peut prêter à confusion. S'il stipule que la société qui achète des véhicules pour les mettre en location doit le payer à la date de la première immatriculation, il n'interdit pas à cette même société de répercuter la dépense sur la facture transmise au locataire! En pratique, les loueurs procèdent de cette façon, notamment en intégrant le malus aux frais d'immatriculation. Louer son auto n'est donc pas la solution pour échapper à cet impôt.



Ça ne vaut pas le coup



Les berlines compactes

est pas dans le milieu de gamme que la LOA s'avère des plus compétitives. Au contraire ! Une auto low cost comme la Logan, le surcoût qui en résulte peut atteindre des sommets.

Crédit ou LOA : le match

Le crédit

L'apport initial s'élève à 20% du prix de l'auto, et l'emprunt, contracté sur 60 mois, sera remboursé après 3 ans sans pénalité.

La LOA

Le contrat dure 3 ans, soit 36 loyers. Le premier loyer majoré (PLM), non récupérable, se monte à 20% du prix de l'auto.

Le prix de la LOA

La différence de coût de revient entre la meilleure offre LOA et son homologue à crédit a été calculée. Le résultat, gain ou surcoût, a ensuite été ramené en pourcentage du

prix de l'auto. Nous avons établi un classement sur cette base, de l'économie la plus importante à la perte la plus élevée, pour la LOA par rapport au crédit classique.

La mensualité

Le loyer mensuel

Gain ou surcoût de la LOA après 36 mois

	Banque	Constructeur	Spécialiste	Constructeur	Par rapport au crédit	Par rapport au prix de l'auto (%)
León 1.9 TDI 105 Stylance	314,50 €	332,50 €	193,50 €	287 €	Le surcoût: 20 €	+ 0,1 %
Citroën C4 Picasso 1.6 HDi 110 P. Dyna.	376,50 €	406 €	206 €	389 €	Le surcoût: 627 €	+ 2,4 %
Fiat Zafira 2 1.9 CDTI 120 Magnetic	397 €	400 €	257,50 €	382,50 €	Le surcoût: 830 €	+ 3,1 %
Renault Scénic 1.5 dCi 105 eco2 Expression	344 €	351 €	248,50 €	371 €	Le surcoût: 2115 €	+ 8,7 %
Peugeot 308 1.6 HDi 110 Premium	357 €	375,50 €	319 €	419 €	Le surcoût: 2134 €	+ 9,1 %
Volkswagen A3 1.9 TDI 105 Ambiente	387 €	409 €	282,50 €	293 €	Le surcoût: 2698 €	+ 10 %
Volkswagen Touran 2.0 TDI 140 Confortline	393 €	415 €	339 €	318 €	Le surcoût: 2888 €	+ 10,7 %
Volkswagen Golf 1.9 TDI 105 Trendline	440 €	426 €	356 €	332 €	Le surcoût: 3711 €	+ 12,1 %
Mercedes B 200 CDI	452,50 €	470,50 €	352,50 €	420 €	Le surcoût: 3921 €	+ 12,6 %
Mercedes A 180 CDI Elégance	372,50 €	387,50 €	298 €	413 €	Le surcoût: 3274 €	+ 13 %
Ford Focus 1.6 TDCi 110 Ghia	305,50 €	317,50 €	301 €	405,50 €	Le surcoût: 2943 €	+ 13,1 %
Volkswagen Golf 1.9 TDI 105 Trendline	305,50 €	322,50 €	265,50 €	256 €	Le surcoût: 2888 €	+ 13,8 %
Renault Indai i30 1.6 CRDi 115 Pack Confort	295,50 €	311 €	Indisponible	288,50 €	Le surcoût: 3239 €	+ 15,7 %
Ford Fiesta Corolla Verso 136 D-4D Lin. Sol	381 €	390 €	360 €	414,50 €	Le surcoût: 4184 €	+ 16,2 %
Peugeot Bravo 1.4 T-Jet 150 Emotion	305,50 €	314 €	284,50 €	304 €	Le surcoût: 3518 €	+ 17,1 %
Ford Focus C30 2.0D 136 Kinetic	367,50 €	382,50 €	Indisponible	421,50 €	Le surcoût: 5551 €	+ 22,3 %
Dacia Logan Break MCV 1.5 dCi 85 Lauréate	210 €	219 €	Indisponible	233,50 €	Le surcoût: 3923 €	+ 29,4 %
Dacia Logan 1.4 MPI	140 €	143 €	Indisponible	152,50 €	Le surcoût: 2718 €	+ 34,2 %

■ Ça vaut le coup ■ Ça se discute ■ Ça ne vaut pas le coup

Louer plutôt qu'acheter

Ça vaut le coup



Les monospaces compacts restent à prix correct

Les offres à coûts de revient compétitifs existent. Citroën C4 Picasso 1.6 HDi 110 et Opel Astra G CDTI 120. Mais, dans cette catégorie, la Renault Scénic soutient le mieux la comparaison entre le crédit et la LOA. Le concernant

Scénic et 308 : le doute

Si, en matière de LOA, les réseaux Peugeot et Renault se révèlent très chers (+ 23% par rapport au crédit pour la 308, + 26% pour la Scénic), un spécialiste de la location peut pallier ce déficit et réussir à vous attirer. Certes, dans ces conditions, la location de la Lionne (+ 9%) et du monospace compact du Losange (+ 8%) reste plus coûteuse qu'un emprunt pour acheter, mais le différentiel demeure encore acceptable. Même constat pour une A3 ou une Touran. Contrairement aux Français, le groupe Volkswagen se montre même capable de concurrencer les offres des loueurs multimarques. Pour son monospace, VW fait carrément mieux que le spécialiste et Audi l'égale presque (+ 378 €), au final.

Ça se discute



Ça ne vaut pas le coup



La Logan : achat d'office

Que ce soit en break ou en berline, la voiture "low cost" de Dacia se révèle bien plus onéreuse à la location (+ 30% en moyenne). Surtout, achetez-la ! Le crédit proposé par la filiale de Renault a d'ailleurs de quoi séduire. Si vous acceptez la proposition du vendeur, il vous en coûtera quelques euros de plus par mois tant pour la Logan 1.4 MPI que pour le break MCV par rapport à ce que vous

Les Hauts de Gamme

Les Citroën et Nissan louées via un spécialiste tirent leur épingle du jeu. Tout comme certain Audi et Mercedes. Pour le reste, on relève des surcoûts pouvant dépasser 7 000 € sur 3 ans.

Crédit ou LOA : le match

Le crédit

L'apport initial s'élève à 20 % du prix de l'auto, et l'emprunt, contracté sur 60 mois, sera remboursé après 3 ans sans pénalité.

La LOA

Le contrat dure 3 ans, soit 36 loyers. Le premier loyer majoré (PLM), non récupérable, se monte à 20 % du prix de l'auto.

Le prix de la LOA

La différence de coût de revient entre la meilleure offre LOA et son homologue à crédit a été calculée. Le résultat, gain ou surcoût, a ensuite été ramené en pourcentage du

prix de l'auto. Nous avons établi un classement sur cette base, de l'économie la plus importante à la plus élevée, pour la LOA rapport au crédit classique.

La mensualité

Le loyer mensuel

Gain ou surcoût de la LOA après 36 mois

		La mensualité		Le loyer mensuel		Gain ou surcoût de la LOA après 36 mois	
		Banque	Constructeur	Spécialiste	Constructeur	Par rapport au crédit	Par rapport au prix de l'auto
1	Nissan Qashqai 1.5 dCi 106 Acenta Pack	376,50 €	406,50 €	202 €	415,50 €	Le gain : 1 711 €	- 7 %
2	Citroën C6 2.2 HDi 173 Lignage Fap	632,50 €	658,50 €	363 €	589 €	Le gain : 1 745 €	- 4,1 %
3	Renault Laguna 3 1.5 dCi 110 Expression	381,50 €	389,50 €	264 €	320 €	Le surcoût : 1 168 €	+ 4,5 %
4	Mercedes C 200 CDI Elégance	519,50 €	540,50 €	332,50 €	439 €	Le surcoût : 1 700 €	+ 4,8 %
5	Audi A4 2.0 TDI 140 Ambiente	495,50 €	521,50 €	354 €	354 €	Le surcoût : 2 062 €	+ 6,3 %
6	BMW X5 3.0d Luxe	959 €	991,50 €	Indisponible	707,50 €	Le surcoût : 6 810 €	+ 11,1 %
7	Mercedes R 280 CDI 4Matic	777,50 €	808,50 €	625,50 €	734 €	Le surcoût : 5 687 €	+ 11,2 %
8	BMW 530d Excelsis	734 €	710,50 €	588 €	530 €	Le surcoût : 6 488 €	+ 12,8 %
9	Audi Q7 3.0 TDI Ambition Luxe	885,50 €	879 €	682 €	742 €	Le surcoût : 7 493 €	+ 12,9 %
10	BMW 320d 177 Confort	501 €	485 €	407 €	374,50 €	Le surcoût : 4 705 €	+ 13,4 %
11	Toyota Rav 4 D4-D 136 Life	474 €	485 €	405,50 €	519,50 €	Le surcoût : 4 192 €	+ 13,5 %
12	Peugeot 407 2.0 HDi 136 Premium Pack	423,50 €	453,50 €	418 €	546 €	Le surcoût : 4 619 €	+ 15 %
13	Hyundai Santa Fé 2.2 CRDi 155 4x4 P. Executive	587,50 €	618,50 €	Indisponible	552 €	Le surcoût : 6 564 €	+ 16,7 %
14	Audi TT Roadster 2.0 TFSI 200	578 €	608 €	484 €	580 €	Le surcoût : 6 419 €	+ 17,5 %
15	Volvo V70 D5 185 Momentum	628,50 €	654 €	Indisponible	714,50 €	Le surcoût : 9 368 €	+ 22,5 %
16	Suzuki Grand Vitara 1.9 DDiS Luxe	458 €	464,50 €	Indisponible	456,50 €	Le surcoût : 7 089 €	+ 23 %

■ Ça vaut le coup ■ Ça se discute ■ Ça ne vaut pas

→ Louer plutôt qu'acheter

Ça vaut le coup



Une C6, ça ne s'achète pas...

A ce prix-là, soit 363 € par mois après avoir versé 20 % du prix de l'auto, il semble plus judicieux de louer une C6, plutôt que de l'acheter ! Exit les éventuels soucis de revente, il ne reste que le plaisir de conduire une limousine. En outre, l'économie ainsi réalisée (près de 1 750 €) n'est pas négligeable. Vous n'êtes pas attiré par cette voiture de ministre ? Pas de problème : en location, le Nissan Qashqai offre les mêmes avantages. Une LOA chez un spécialiste revient ainsi 1 700 € moins cher qu'un crédit. Attention, toutefois, aux propositions assomantes des constructeurs, surtout de Nissan. Négociez !

Tiraillement chez les familiales

Audi, Mercedes et Renault peuvent vous faire hésiter. Ainsi, 2 000 € de plus au terme des 3 ans de contrat pour une A4, ne paraissent pas si énormes. Idem pour une Classe C (+1 700 €) ou une Laguna 3 (+1 170 €). En poussant plus loin, certains incondionnels de berlines et 4x4 allemands sont peut-être prêts à considérer qu'un surcoût de 11 à 12 % par rapport au prix de l'auto reste supportable. A priori trop chers, quelques modèles "qui n'en valent pas la peine" (en rouge dans le tableau), peuvent donner à réfléchir...

Ça se discute



Ça ne vaut pas le coup



Propriétaire, sinon rien

Avec des différentiels dépassant les 13 % sur 3 ans, peut devenir très chère... A moins de pouvoir récupérer TVA, si vous êtes en profession libérale notamment.

Le bilan

Auto Plus

Loué soit le choix !

Hausse des taux oblige ? Le bilan s'avère plutôt pour la LOA. A double titre. Premièrement, le ch véhicules "louables" aux particuliers s'élargit d en plus. Deuxièmement, il ressort de cette enq que 40 % de l'offre de LOA est soit plus intéress que le crédit classique, soit, malgré tout, envisa