

Fast Lease ne mise que sur les TPE

Fast Lease se développe lentement mais sûrement. La société a programmé l'ouverture d'une troisième agence en 2009.

devenir", explique le P-dg de Fast Lease. Résultat: avec seulement deux agences et une dizaine de salariés, son entreprise s'attend à dégager un chiffre d'affaires supérieur à 5 millions d'euros en 2008 (3,8 millions en 2007). "Nous privilégions toujours la proximité et le service, poursuit Cédric Alexandre. Nous travaillons essentiellement avec une clientèle composée de petites sociétés et de professions libérales." Lesdits clients, conquis bien souvent grâce aux référencements et achats de noms de domaines effectués par Fast Lease sur la Toile, exploitent en général de 1 à 5 véhicules: ils signent des contrats d'une durée moyenne de 3 ans avec un kilométrage d'environ 17 000 km/an. Et s'ils ont eu tendance à privilé-

gier les véhicules bonussés depuis la mise en place de l'écotaxe, cela n'a pas vraiment impacté l'activité de Fast Lease. "Nous représentons 47 marques et tous nos véhicules font l'objet d'un engagement de reprise de la part de nos partenaires concessionnaires, explique Cédric Alexandre. La mise en place de l'écotaxe a ainsi plutôt favorisé notre activité, ce système ayant favorisé le renouvellement de parcs. Notre flotte compte à ce jour 1 000 véhicules, parmi lesquels 300 deux-roues et 700 voitures."

Des véhicules électriques

La flotte du loueur devrait pourtant rapidement augmenter. Fast Lease a en effet programmé l'ouverture d'une

troisième agence pour 2009, le loueur étant aujourd'hui présent sur Paris et Aix-en-Provence. "Nous réfléchissons aussi à la création d'une franchise", indique son P-dg. Last but not least. Fast Lease souhaite aussi rapidement proposer une offre basée sur des véhicules électriques, son lancement dépendant quasi exclusivement de la commercialisation du véhicule électrique du groupe Bolloré. "Nous n'avons toutefois pas attendu le système de bonus-malus pour nous intéresser à l'environnement, conclut Cédric Alexandre. Nous finançons une ferme écologique au Brésil via notre offre Fast Lease Développement Durable en compensant pendant toute la durée du contrat les émissions de gaz carbonique des véhicules que nous mettons à la route." Fast Lease, qui table sur un chiffre d'affaires d'environ 10 millions d'euros à l'horizon 2010, n'a pas fini d'intéresser d'éventuels repreneurs. ■



CÉDRIC ALEXANDRE, P-dg de Fast Lease.

Cédric Alexandre n'a pas d'inquiétude quant à l'avenir de sa société. Cette dernière, positionnée sur le marché des micro-flottes, a déjà fait l'objet de nombreuses propositions de rachat. "Nous évoluons sur un marché en