



DOSSIER DE PRESSE

**Fast Lease,
un loueur différent**

SOM MAIRE

FAST LEASE : UNE VÉRITABLE SUCCESS STORY

- En près de 15 ans, FAST LEASE a su se faire une place sur le marché très disputé des micro-flottes. Depuis sa création la société a ouvert 4 agences régionales et gère un parc roulant de 1600 véhicules. Belle ascension pour FAST LEASE qui réalise en 2015 un chiffre d'affaires de 16 M€ et enregistre une croissance moyenne et régulière de 15% par an. En juin 2016, Apicap investit 1,3 millions d'euros pour accompagner le développement de FAST LEASE.

FAST LEASE : UN LOUEUR DIFFÉRENT AU SERVICE DES PETITES STRUCTURES

- Comprendre son client et lui offrir un service adapté, tel est l'objectif de FAST LEASE aujourd'hui.

FAST LEASE : CÉDRIC ALEXANDRE CHANGE LA DONNE DU MARCHÉ DE LA LLD

- Face à la concentration des grands loueurs longue durée, Cédric Alexandre, aujourd'hui Président du Groupe FAST LEASE, constate en 2003 que l'offre de location longue durée à destination des PME, TPE, Professions libérales ou Particuliers, est défailante en termes de service.

FAST LEASE : UNE OFFRE VARIÉE, COMPLÈTE ET MODULABLE

- FAST LEASE propose aux petites structures la quasi-totalité de l'offre automobile et deux roues française avec plus de 45 constructeurs représentés.

16.1%

DE
CROISSANCE
EN 2015*

Oui, il y a des PME françaises qui tirent leur épingle du jeu malgré la crise !

FAST LEASE UNE VÉRITABLE SUCCESS STORY

Dans les entreprises gérant un parc de moins de 10 véhicules, 98% des décisionnaires sont également les gestionnaires du parc, et selon une étude menée par le syndicat des loueurs, 8% de leur temps de travail est en moyenne consacré à la gestion des véhicules des collaborateurs !

Source SNSLVLD

Dans un contexte économique et financier difficile où chaque jour amène son lot de mauvaises nouvelles et de fermetures d'entreprises, qu'il est bon de savoir que des entrepreneurs résistent à la crise, affichent un chiffre d'affaire honorable et une croissance remarquable !

Le succès d'une création d'entreprise réside pour beaucoup dans la capacité de son instigateur à pressentir un besoin et à proposer un service ou un produit novateur. Le véritable talent de Cédric ALEXANDRE fut d'identifier, dès 2003, un manque sur le marché de la location longue durée destinée aux petites structures.

Il imagine un service sur-mesure répondant aux besoins spécifiques des PME, TPE, professions libérales et Particuliers en matière de LDD.

L'offre **FAST LEASE** rencontre rapidement un succès incontesté auprès de ses clients qui apprécient la proximité et la qualité de service unique sur le marché.

Sept ans après la création de sa première agence en région parisienne, **FAST LEASE** accueille un fonds d'investissement minoritaire qui lui permet de développer son activité et d'ouvrir les agences MÉDITERRANÉE à Aix-en-Provence et RHÔNE ALPES à Lyon. L'agence CÔTE D'AZUR ouvre ses portes à Nice en 2011.

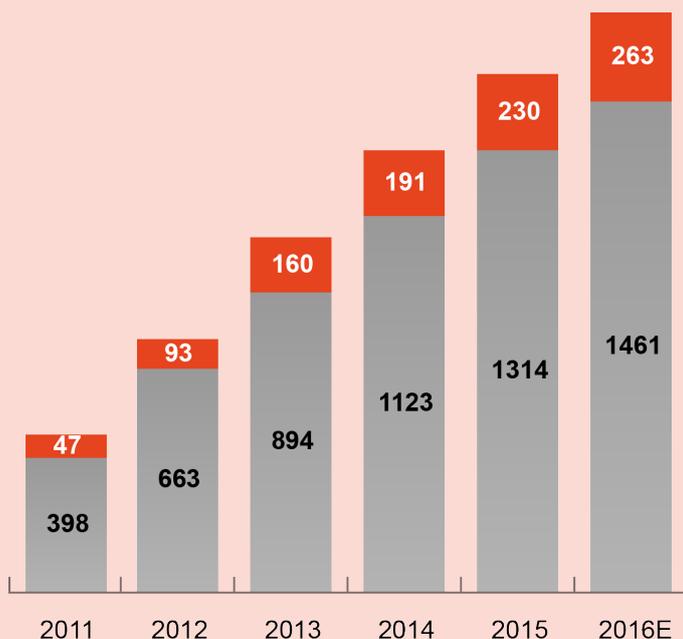
Le développement de **FAST LEASE** passe également par la diversification de son offre. La société propose depuis peu une offre dédiée aux flottes haut de gamme des dirigeants des grands groupes et a déjà signé des contrats avec SONY PHE, PARAMOUNT, BUTAGAZ, BRANDT, SUSHI SHOP...

Le Président du groupe ne s'était pas trompé en pariant sur la force du concept puisque sur ces 10 dernières années, **FAST LEASE a multiplié son chiffre d'affaires par 15 et gère un parc roulant de 1 600 véhicules.** La société réalise un chiffre d'affaires de 16,02 M€ en 2015. Au premier trimestre 2016, il atteint déjà 5,7 M€, soit une hausse de 47% par rapport à la même période de l'année dernière et un résultat opérationnel en progression de 53%.

* Chiffre d'affaires 2014 : 13,79 M€ - Chiffre d'affaires 2015 : 16,02 M€



Evolution de la flotte entre 2011 et 2016



« Depuis la création de **FAST LEASE**, notre stratégie est basée sur une offre de services intégrée et unique qui nous différencie par rapport à nos concurrents et nous positionne très clairement sur le marché de la location longue durée des micro-flottes. Non seulement nous sommes placés sur un marché d'avantage épargné par la crise que le marché de la LLD en général, mais de plus nous avons su séduire puis fidéliser nos clients avec une offre qui leur est dédiée, » commente Cédric ALEXANDRE, Président du Groupe **FAST LEASE**.

Avec un potentiel de 40% de PME et 80% de TPE ne faisant pas encore appel à la location longue durée, **FAST LEASE** continue à bénéficier d'un fort potentiel de croissance pour les années à venir.



APICAP PARTICIPE AU DEVELOPPEMENT DE FAST LEASE

Apicap, issu du rapprochement entre OTC Agregator et Ardens, investit 1,3 millions d'euros en juin 2016 dans la société **FAST LEASE**, afin de financer le développement du Groupe qui connaît une forte croissance avec une augmentation moyenne de son parc roulant de 15% par an depuis plus de 10 ans.



« Nous avons été séduits par le positionnement de Fast Lease sur la niche de marché des micro-flottes de véhicules premium ainsi que par son offre qui comporte une composante services très importante ».

Alexandre Rossoz, Associé-Gérant d'Apicap

« Nous sommes heureux d'être accompagnés par un investisseur entrepreneurial comme Apicap. Cette levée de fonds va donner les moyens au groupe de poursuivre sa stratégie de développement et sa croissance, tout en faisant évoluer son modèle économique ».

Cédric Alexandre, Président de Fast Lease

FAST LEASE : UN LOUEUR DIFFÉRENT AU SERVICE DES PETITES STRUCTURES

Né il y a une vingtaine d'années, le marché « niche » des micro-flottes est aujourd'hui bien plus porteur que le marché des grandes flottes et contribue fortement aux résultats du marché global de la LLD. Ce marché, certes convoité, est moins investi par les principaux acteurs de la LLD qui proposent une offre peu adaptée aux attentes et besoins des petites structures.

FAST LEASE, loueur de véhicules longue durée, intervient sur le marché des micro-flottes (1 à 5 véhicules, sans dépasser 30) et privilégie une relation de proximité, rapide et disponible grâce à un interlocuteur unique.

FAST LEASE garantit de par son indépendance, un service de qualité à un prix marché compétitif.

Comprendre son client et lui offrir un service adapté, tel est l'objectif de FAST LEASE aujourd'hui.

1er loueur longue durée dédié aux petites structures, FAST LEASE a compris leurs spécificités et adapté une offre différente de celle des loueurs traditionnels, davantage orienté vers les grandes et moyennes entreprises.



« L'offre **FAST LEASE** a donc été construite pour répondre à une demande importante de services des petites et moyennes entreprises (PME, TPE, Professions libérales) et pour les particuliers qui n'ont pas accès aujourd'hui, comme les grosses sociétés, à la disponibilité réservée aux grandes flottes. Pourtant leur besoin en temps et ressources humaines est tout aussi conséquent » explique son Président, Cédric Alexandre.

« Notre offre comble le manque de services du marché de la location automobile longue durée. Ce que je souhaite par-dessus tout, c'est apporter à nos clients les services d'un grand loueur tout en leur garantissant la proximité et l'excellence d'un service adapté à la spécificité de leur entreprise. **La qualité de notre service se traduit**

par un taux de renouvellement de 70% de nos contrats qui surperforme le marché, inférieur à 40% » conclut-il.

FAST LEASE est un loueur indépendant des banques et constructeurs automobiles. Il négocie ainsi des tarifs compétitifs et garantit à ses clients la qualité du service et du produit à un prix adapté à leur besoin et à leur spécificité. La souplesse de ses contrats en fonction de l'usage effectif du véhicule en font un acteur de la location de voiture novateur. Selon l'usage que fait le client de son véhicule, il peut racheter sa voiture ou poursuivre sa location avec un loyer plus faible. **Le contrat FAST LEASE est ouvert et adaptable à chaque client.**

FAST LEASE, CÉDRIC ALEXANDRE CHANGE LA DONNE DU MARCHÉ DE LA LDD



Les petites structures manquent de temps et de personnel pour s'occuper de leur voiture.

Face à la concentration des grands loueurs longue durée, Cédric ALEXANDRE, aujourd'hui Président du Groupe **FAST LEASE**, constate en 2003 que l'offre de location longue durée à destination des PME, TPE, Professions libérales ou Particuliers, est défaillante en termes de service.

A l'écoute du marché et des utilisateurs, visionnaire, il crée la marque **FAST LEASE** avec un concept particulièrement novateur : la mise en place d'un **interlocuteur unique pour un client unique**.

FAST LEASE veut garantir une relation de proximité avec son client unique ce qui fait particulièrement défaut aux plus grosses structures. Il crée un interlocuteur unique et garantit ainsi le gage d'un service de qualité.

Toujours soucieux de garder une dimension à taille humaine, **FAST**

LEASE consolide cette relation client de proximité en créant un réseau d'agences de proximité (à Levallois-Perret, l'Agence Ile-de-France, à Aix-en-Provence, l'Agence Méditerranée, à Lyon, l'Agence Rhône-Alpes et à Nice, l'Agence Côte d'Azur).

Si, à l'origine, **FAST LEASE** fut créée pour servir les petites structures, la société a su tirer profit de ses années d'expérience pour se diversifier et imaginer une nouvelle offre dédiée aux grands groupes et aux grandes PME disposant d'un parc voiture pour les dirigeants. Les services haut de gamme proposés par la société et les prix négociés avec les constructeurs sur les modèles de véhicules haut de gamme ont dorés et déjà permis à **FAST LEASE** de remporter des contrats avec des groupes tels que SONY PHE, PARAMOUNT, BUTAGAZ, BRANDT, SUSHI SHOP,...



AGENCE ILE-DE-FRANCE

25, rue Greffulhe
92300 Levallois-Perret

idf@groupe-fastlease.fr



AGENCE MÉDITERRANÉE

425, rue René Descartes
13857 Aix-en-Provence

mediterranee@groupe-fast-lease.fr



AGENCE RHÔNE ALPES

42, rue de l'Université
69007 Lyon

rhone-alpes@groupe-fast-lease.fr



AGENCE CÔTE D'AZUR

444, route de Grenoble
06200 Nice

cotedazur@groupe-fast-lease.fr

UNE OFFRE VARIÉE, COMPLÈTE ET MODULABLE

L'achat d'une voiture n'est pas un investissement rentable, car c'est un bien qui se déprécie au fil du temps. Acheter une voiture, c'est, somme toute, perdre de l'argent...

Les solutions de location longue durée proposées par FAST LEASE offrent une grande autonomie à l'utilisateur : elles lui permettent d'utiliser un véhicule récent, dans un état de fonctionnement impeccable et entretenu régulièrement.

Le client choisit la marque, le modèle, la couleur et les services qu'il souhaite.

Obtenir une voiture rapidement et simplement

Le maillage national permet à FAST LEASE d'offrir à ses clients un mode de livraison novateur, rapide et simple.

La livraison peut se faire directement chez le client.

Ce service est gratuit si celle-ci intervient dans un rayon de 50 km autour des agences et payant au prix coûtant pour une livraison partout ailleurs, en France. La livraison peut également se faire chez un concessionnaire partenaire de FAST LEASE. Dans ce cas de figure, le client est accompagné et assisté par son conseiller commercial FAST LEASE. Il peut également retirer son véhicule auprès d'une agence FAST LEASE.



Offrir à ses clients un large choix de produits

De par son statut de loueur indépendant FAST LEASE propose l'ensemble des marques et modèles de véhicules du marché. FAST LEASE négocie pour ses clients le meilleur tarif et propose un large choix de voitures, motos, scooters en location longue durée. FAST LEASE propose ainsi la totalité de l'offre automobile et deux roues française en travaillant avec l'ensemble des constructeurs.

Assister ses clients pour davantage de sérénité

Les conseillers FAST LEASE négocient personnellement pour leurs clients l'achat de leur voiture, qui bénéficie de la puissance d'achat d'un groupe représentant plus de 600 véhicules par an. Contrairement aux loueurs traditionnels, les conseillers FAST LEASE ne se contentent pas de passer une commande usine et s'efforcent de trouver pour leurs clients des véhicules livrables rapidement en interrogeant les stocks des concessionnaires directement. FAST LEASE propose un entretien complet du véhicule comprenant toutes les pièces d'usure sauf les pneus en option. Le rachat du véhicule est possible en fin de contrat, contrairement à la plupart des loueurs longue durée. En cas de panne, FAST LEASE assiste le client et lui fournit un véhicule de remplacement. La garantie du véhicule est également élargie à la durée du contrat. FAST LEASE propose à ses partenaires une offre basée sur une relation de proximité unique et sur la mise à disposition d'un ensemble complet de services optionnels jusqu'alors réservés uniquement aux flottes de véhicules importantes.

Rentabiliser son temps, c'est aussi gagner de l'argent

L'offre intégrée de « Service Conciergerie » fournit une multitude de services qui s'avèrent rapidement chronophages.

Avec Fast Lease Services, FAST LEASE vient pour les entretiens périodiques, une réparation en carrosserie ou le changement des pneus, chercher le véhicule directement au domicile ou sur le lieu de travail de ses clients (limité à Paris et sa petite couronne, Aix-Marseille, Nice et Lyon) et leur fournit un véhicule de remplacement. Qu'il s'agisse de la pose d'un GPS, d'une installation téléphone mains libres, d'un vitrage teinté ou encore du marquage publicitaire du véhicule, FAST LEASE s'occupe de tout et livre le véhicule avec les accessoires choisis par le client avec son conseiller. FAST LEASE a sélectionné et testé pour ses clients les produits présentant le meilleur rapport prix – efficacité – fiabilité. Il garantit la qualité des prestations de ses partenaires professionnels.

Mutualiser et renforcer la protection de ses clients

Mutualiser et renforcer la protection de ses clients

FAST LEASE propose pour ses clients une prime d'assurance négociée pour l'ensemble des véhicules loués. De fait, les usagers qui n'ont pas l'avantage d'un bonus suffisant peuvent s'assurer à moindre coût en bénéficiant de la faible sinistralité des clients FAST LEASE. L'assurance Protection Capital intervenant en complément de l'assurance tous risques, garantit le remboursement à neuf du véhicule en cas de vol ou de destruction totale.



CONTACTS PRESSE



Tél. 04 42 90 46 44

Mob. 06 51 45 28 71

Mail. c.merle@groupe-fastlease.fr

A PROPOS DE FAST LEASE

Créée en 2003 par Cédric ALEXANDRE, le Groupe FAST LEASE, dont le siège est basé à Levallois-Perret (92) et qui emploie 22 personnes, est une entreprise indépendante spécialisée dans la location longue durée de voitures et de deux roues. FAST LEASE est avant tout une société de services qui a su être très réactive et innovante auprès de ses clients. FAST LEASE gère d'une part le parc des TPE, PME, Professions Libérales, Particuliers et d'autre part les flottes de véhicules de direction des grands groupes. L'offre de services FAST LEASE a permis à la société de doubler en seulement 4 ans son chiffre d'affaires qui a atteint 16,02 M€ en 2015.

Acteur tout à fait original de par son offre et son positionnement, FAST LEASE intervient sur des flottes inférieures à 30 voitures et mise sur la relation de proximité avec ses clients, rapide et disponible grâce à un interlocuteur unique. Comprendre son client et lui offrir un service adapté, tel est l'objectif de FAST LEASE.

Le Groupe FAST LEASE couvre la France du Nord au Sud et d'Ouest en Est avec quatre agences à ce jour, une agence à Levallois-Perret, l'agence Ile-de-France, une agence à Lyon, l'agence Rhône-Alpes, une agence à Aix-en-Provence, l'Agence Méditerranée, une agence à Nice, l'agence Côte d'Azur.

Cédric ALEXANDRE, Président du Groupe FAST LEASE, juriste de formation, a précédemment fondé et dirigé MisterDroit.com, site d'information juridique pratique, revendu au groupe Le Particulier en 2001.

Pour plus d'informations : www.fastlease.fr